

Kasper - Frankfurter Str. 11 - 45886 Gelsenkirchen

Valensina GmbH
Personal Services
Ruckes 90

D-41238 Mönchengladbach

Gelsenkirchen, 14. Dezember 2020

Bewerbung als Nationaler Key Account Manager

Sehr geehrte Damen,
sehr geehrte Herren,

ich bewerbe mich als Nationaler Key Account Manager, für die in Ihrem Unternehmen vakante Position. Aktuell bin ich auf der Suche nach einer spannenden neuen Aufgabe. Die Warengruppe FHG ist mir aus meiner vorherigen Tätigkeit als KAM (interim) im Hause Eckes-Granini sehr gut bekannt. Es ist mein Ziel, erneut in diesem Warenbereich tätig zu werden. Mit der Marke Valensina habe ich in der Vergangenheit bereits Verkaufserfahrungen sammeln können (Vertrieb Süßware).

Seit 1997 bin ich als Key Account Manager, bzw. Verkaufsleiter, mit der Betreuung unterschiedlicher Kunden des deutschen Lebensmittelhandels betraut. In dieser Zeit habe ich sowohl nationale wie auch regionale Verantwortung für Kunden getragen.

In meinen letzten Aufgaben war ich insbesondere auf die REWE Group fokussiert und verantwortete hier ein hohes zweistelliges Umsatzvolumen, in cross-funktionaler Zusammenarbeit mit den Bereichen Category Management, Customer Development, Customer Support, Trade Marketing und der Field Force.

Ich bin es gewohnt selbständig mit hoher Eigenverantwortung, aber auch als Teamplayer zu arbeiten.

Ich freue mich auf eine Einladung zu einem persönlichen Gespräch und der damit verbundenen Möglichkeit eines ausführlichen Informationsaustauschs.

Weitere Angaben zu meinem beruflichen Werdegang, sowie zu meiner Schul- und Berufsausbildung entnehmen Sie bitte dem Lebenslauf, bzw. den ebenfalls beigefügten Zeugnisabschriften.

Mit freundlichen Grüßen



Thorsten Kasper