

# Martina Donath



- ◆ 16 Jahre **Vertriebserfahrung**
- ◆ 100% **Verkaufsstärke**
- ◆ 100% **Kundenbindung**
  
- ◆ **Marktanteile**  
erschließen/sichern/ausbauen
  
- ◆ 100% **Organisation**
- ◆ **Durchsetzungsvermögen**
- ◆ MS Office - CRM-Systeme

Am See 15  
21514 Witzeze  
martina.g@hotmail.de  
+49 160 987 044 73

# Martina Donath

- Praxis** 08.2020–02.2021 Flächenbetreuung Gries Deco Company  
2019–05.2020 Pflegefall und Schicksalsschlag in der Familie  
01.02.2018–31.07.2019 festangestellte **Bezirksleiterin**  
Arla Foods GmbH im Großraum Hamburg/Schleswig-Holstein
- ♦ **alleinverantwortliche Betreuung** von 350 Kunden (Metro, Handels-  
hof, Selgros, Edeka, Rewe, Famila, Real, Kaufland, Markant)
  - ♦ **Distributionsdurchsetzung** Neulistungen 90%  
Distributionsdurchsetzung gelisteter Artikel 80%
  - ♦ **Neukundengewinnung**  
80% Erfolgsquote
  - ♦ **Zweitplatzierungen – Verkaufserfolg**  
100% Famila, Real und Metro ▲ 80% Edeka und Rewe
  - ♦ **Absatzsteigerungen**  
Erarbeitung und Umsetzung von Platzierungsoptimierungen
  - ♦ Teilnahme an regionalen Messen und Meetings
  - ♦ effiziente **Tourenplanung** durch Kennung des Gebietes
  - ♦ Reporting via CRM-Tool
  - ♦ Wettbewerbsbeobachtung und Infomanagement

## 2004–2018 Vertrieb im **LEH** und **Großhandel**

selbstständige **Bezirksleiterin** im Außendienst - Talons

- ▲ Haus Rabenhorst
- ▲ Veltins Brauerei
- ▲ Burgis (Feinkost)
- ▲ Lactalis/Nestlé (Mopro)
- ▲ Volvic
- ▲ Nestlé (Wagner/Schöllner/Herta)
- ▲ FrieslandCampina (Feinkost)
- ▲ L'Oréal (Kosmetik)

- ♦ **Akquise** von Projekten
- ♦ **Neukundengewinnung**
- ♦ **eigenverantwortliche Betreuung** eines festen Kundenstammes
- ♦ 100% Planung und **Organisation** von Kundenbesuchen
- ♦ effiziente **Tourenplanung** unter wirtschaftlichen Gesichtspunkten
- ♦ 80 % Leistungsdurchsetzung über Lager und Strecke
- ♦ 90 % Durchsetzung **Neulistungen**
- ♦ 80 % **Verkaufserfolg** Famila, Real, Edeka und Rewe
- ♦ Besuchsberichte und Datenmanagement via div. CRM-Tool

## **Fachberatungen** Kaffeefullautomaten

- ▲ Bosch und Siemens
- ▲ De'Longhi

Am See 15  
21514 Witzeze  
martina.g@hotmail.de  
+49 160 987 044 73

# Martina Donath

**Praxis** 1997–2003 **Teamassistentin** und kaufmännische Angestellte  
▲ Cordes+Partner GmbH: Organisation von Geschäftsreisen und Meetings, **Büroorganisation**, Terminkoordinierung, **Sachbearbeitung**  
▲ Müttec GmbH: Auftragsabwicklung, Büroorganisation

1987–1997 selbstständige Tätigkeit im Bereich **Verkaufsförderung**  
(Promotion, Fachberatung, Verkostungen) div. Kunden

- ▲ Hundefachhandel Kappel: **Verkaufsaktionen**, Werbeeinsätze
- ▲ Vilsa: Verkostungseinsätze im LEH
- ▲ Modehaus Buchholz: **Fachberatung** Herrenmode
- ▲ Werbeagentur Buchholz: Verkostungseinsätze im LEH

1983–1986 **Sachbearbeiterin**

- ▲ DG Hyp Hamburg – Rechtsabteilung  
Sachbearbeitung Mahnfälle  
Durchführung von Zwangsvollstreckungsmaßnahmen  
Bearbeitung der von der Bank erworbenen **Projekte**  
**Verwaltung** grundstücksbezogene Konten

**Ausbildung** 1980–1983 Gehilfenbrief mit Note Gut  
**Rechtsanwalts-** und Notargehilfin  
▲ Rechtsanwälte und Notare Dr. Thümmel, Dr. Becher, Lübeck

**Zertifikate** 2008 IHK-Rhetorik-Seminar: **Verkaufsberatung**  
2008 IHK-Experten-Seminar: Produkt- und Warenkunde,  
Schlafforschung, Verkaufsberatung und Orthopädie

Am See 15  
21514 Witzeeze  
martina.g@hotmail.de  
+49 160 987 044 73

## Martina Donath

Am See 15  
21514 Witzeeze  
martina.g@hotmail.de  
+49 160 987 044 73

Martina Donath • Am See 15 • 21514 Witzeeze

## Valensina GmbH

Personal Services  
Ruckes 90

41238 Mönchengladbach

Witzeeze, 19. Februar 2021

## Erfahrene Gebietsverkaufsleiterin für den Großraum Hamburg

Sehr geehrter Herr Mocken,  
sehr geehrte Damen und Herren,

mit starker **Eigenverantwortung**, kompetenter Verhandlungssicherheit und zielstrebigem Durchsetzungsvermögen **kennen** mich die Entscheider im LEH und Großhandel. Mit Vertriebsleidenschaft und Ausdauer Sorge ich für eine kompetente Betreuung und stetige **Wachstumserfolge**.

### Meine Erfolge

- ◆ schneller Auf- und Ausbau der Kundenkontakte mit belastbarer **Kundenbindung**
- ◆ **Distributionsdurchsetzung** 90%
- ◆ Neukundengewinnung und Neuprodukte durchsetzen 90%
- ◆ **Absatzsteigerungen** durch Regaloptimierungen und Zweitplatzierungen
- ◆ effiziente Tourenplanung durch Kennung des Gebietes
- ◆ 100 % **Besuchsnachbereitung** und Dokumentation via CRM-Tool

Von mir können Sie eine selbstbewusste **Vollblutvertrieblerin** mit einem charmanten Durchsetzungsvermögen und einer überzeugenden, gewinnenden Ausstrahlung erwarten. Ein Einstieg in Ihr Unternehmen ist kurzfristig möglich; meine Gehaltsvorstellung beträgt € 38.000.

Ich freue mich auf unser gegenseitiges Kennenlernen und verbleibe

mit freundlichen Grüßen

**Martina Donath**