



## Persönliche Daten

Name Marc Seddig  
Geburtsdaten 06.12.1967 in Frankfurt am Main  
Adresse Breslauer Straße 96  
63128 Dietzenbach  
Telefon 0157/33867110  
E-Mail MaSe1967@gmx.de

## Berufserfahrung

bis 04/2021

11/2018 - 10/2020

### **Klosterquell Hofer GmbH**

#### Geschäftsführer

- Verantwortung und Betreuung aller Kunden in Deutschland und dem Vertriebspartner in der Schweiz
- Kunden : Edeka; REWE; Aldi; Alle Markant Kunden; KIK, Tedi; Woolworth
- Umwandlung vom Monomarken-Anbieter zum Foodbroker
- Etablierung von neuen Produkten
- Aufbau des erfolgreichen Vertriebes von bepfandeten Artikeln ( Vertragsabschluss mit DPG; Entwurf Pfandetikett; Vertragsabschluss Clearing Dienstleister )
- Entwurf und Umsetzung von Paw Patrol Quellwasser ( Lizenzgeschäft )
- Unternehmerische Ergebnisverantwortung
- Führung von Mitarbeitern

10/2011 - 10/2018

#### Key Account Manager / Prokurist

- Aufbau einer Vertriebsstruktur für Deutschland
- Betreuung und Verantwortung für alle Kunden in Deutschland
- Kontakt zu allen Entscheidern des deutschen LEH
- Erfolgreiche Akquise von Neukunden
- Schnelle Umsetzung von Trends ( z.B. Einhorn )
- Optimale Weiterentwicklung der Marke Dreh und Trink

01/2009 - 09/2011

### **Hassia Mineralquellen GmbH & Co. KG**

#### Key Account Manager

- Kunden : Metro ( real und C&C ); Markant ( Globus, Frey&Kissel, tegut, Kaiser's Tengelmann, Famila, Wasgau); Norma
- Verantwortung für 800 verschiedene Produkte
- Entwicklung eines vollumfänglichen Logistik- und Konditionskonzeptes zur Aufschaltung von Einweg Artikeln bei Globus
- Umfangreiche und erfolgreiche Umsetzung eines Konzeptes zur Konditionsbereinigung bei Metro

02/2007 - 12/2008

**sportfit Fruchtsaft GmbH & Co. KG**

Nationaler Key-Account-Manager

- Kunden : REWE Gruppe; Dohle; Coop; Kaiser's Tengelmann; Tegut; Klaas & Kock; Lekkerland; Norma
- Wiederbelebung der Marke Valensina
- Wiedereinlistung von 2 Sorten Valensina bei der REWE Group
- Zukunftsweisende Umstellung und sehr erfolgreiche Umsetzung von Combipack auf PET Flasche bei Valensina
- Etablierung einer internen Kundenstruktur zur umfassenden Kundenbearbeitung

01/1999 - 01/2007

01/2005 - 01/2007

**KROMBACHER BRAUEREI Bernhard Schadeberg GmbH & Co. KG**

Nationaler Key-Account-Manager

- Kunden : REWE Group; Dohle; Kaiser's Tengelmann
- Planung und erfolgreiche Durchführung der Jahresgespräche
- Umsetzung der Preiserhöhungen
- Ausweitung der Distribution durch Neulistungen
- Intensivierung der Zusammenarbeit KAM - Feldmannschaft, zwecks Umsetzbarkeit der Maßnahmen am POS

01/2004 - 12/2004

Regionaler Key-Account-Manager

- Kunden: LEH & GAM Kunden im Gebiet Nielsen 3a
- Zusammenarbeit mit dem Nationalen KAM und dem VKL 3a
- Erfolgreiche Durchführung der Jahresgespräche

01/1999 - 12/2003

Gebietsverkaufsleiter Handel Gebiet "Frankfurt Süd"

- Akquise von Neukunden
- Ausweitung der Distribution
- Abgabe des Gebietes mit einer Marktanteilssteigerung von 400% gegenüber dem Beginn der Tätigkeit

09/1997 - 12/1998

**BINDING BRAUEREI AG**

Außendienstmitarbeiter Gastronomie

- Verantwortlich für das komplette Frankfurter Festgeschäft
- Betreuung von 10 GFGH's und von 30 Mietobjekten
- Sehr erfolgreiche Umsetzung des neuen Wolkenkratzer Festivals in Frankfurt

01/1997 - 09/1997

**happy Rain Würflingsdobler GmbH**

Reisender im Außendienst

- Akquise von Neukunden

04/1992 - 12/1996

**Barganza Lederwaren GmbH & Co.**

Vertriebsbeauftragter

- Verkauf auf internationalen Messen
- Interne Betreuung des Außendienstes in Bayern und Baden-Württemberg
- Betreuung der internationalen Kunden in Frankreich, Österreich, Polen, CZ und Ungarn
- Erarbeitung eines neuen Sonderposten Konzeptes

07/1991 - 03/1992

**Kraft Jacobs Suchard Erzeugnisse GmbH**

Außendienstmitarbeiter in der Süßwaren-Division

- Betreuung der Kunden im Rhein-Main-Gebiet
- Erfolgreiche Wiedereinführung Milka Lila Pause
- Steigerung der Distribution um 20%

02/1991 - 06/1991

**REWE Bad Homburg Zweigniederlassung toom-Markt**

Substitut

- Vertretung des Marktleiters
- Selbständige Bestellungen und Aktionsabsprachen

## Ausbildung

seit 12/2002

**Handelsfachwirt IHK**

- Abschluss mit Note 2,3

10/1988 - 01/1991

**REWE Bad Homburg Zweigniederlassung toom-Markt**

Ausbildung zum Kaufmann im Einzelhandel

- Abiturienten Spezialausbildung der Rewe
- Abschluss mit der Note 1,5

07/1987 - 09/1988

**Grundausbildung bei der Bundeswehr in Göttingen**

1987

**Heinrich-Mann-Schule in Dietzenbach**

Abitur

- Leistungsfächer : Geschichte und Biologie

## Kenntnisse und Interessen

Fremdsprachen

Deutsch (Muttersprache)

Englisch (Unterhaltung)

IT-Kenntnisse

MS-Office: sehr gut

SAP Business One : Anwenderkenntnisse

Hobbys

Lesen und Sport (Fußball und amerikanische Sportarten)

Mountainbike fahren

## Engagement

seit 01/2019

Botschafter der Deutschen Teddy Stiftung für das Rhein-Main-Gebiet

Dietzenbach, der 21. Januar 2021

