

Carolin C. Pape

Maarweg 20
53123 Bonn
+49 178 5782780
cc.pape@web.de

Valensina GmbH
Personal Services
Ruckes 90
41238 Mönchengladbach

Bonn, den. 01.02.2021

Brandmanagerin

Sehr geehrte Damen und Herren,

die zu erwartenden Aufgaben und Einsatzfelder als Brandmanagerin bei HITCHCOCK sprechen mich sehr an. Nach der Konzeption, Erstellung runde ich Online Content gerne mit einer Auswertung nach Kosten & Effizienz ab. Sämtliche mir anvertraute Tätigkeiten werde ich verantwortungsvoll und individuell abgestimmt mit einem hohen Maß an Eigeninitiative ausführen.

Mein Studium der Alten Geschichte, der klassischen Archäologie sowie der Ägyptologie habe ich 2010 erfolgreich mit dem Grad der Magistra Artium abgeschlossen. Dadurch sind mir Recherchetätigkeiten sehr gut vertraut und ich erledige diese stets zielgerichtet und mit großer Genauigkeit. Ich bin seit 2012 bei LUSH -fresh -handmade -cosmetics- in der Bonner Filiale beschäftigt, wo ich als Trainerin und Supervisor eine wichtige Stütze der Filialleitung bin. Nach acht Jahren Einzelhandel sehne ich mich nach mehr Verantwortung und Entwicklungsraum. HITCHCOCK wird für mich daher ebenso zukunftsweisend sein, wie ich für sie!

Ich arbeite selbstständig und gewissenhaft, schrecke nicht vor neuen Herausforderungen und Verantwortungen zurück und schätze sehr ein freundliches Klima bei der Arbeit sowie den Zusammenhalt im Team! Ich habe eine ordentliche und strukturierte Arbeitsweise und kann mich neuen Arbeitsabläufen schnell anpassen, indem ich zielorientiert und vorausschauend agiere.

Ich stehe Ihnen aufgrund meiner Kündigungsfrist gerne, aber frühestens ab dem 15.03.2021 zur Verfügung. Mein Gehaltswunsch liegt bei einem jährlichen Brutto-Gehalt von 35.500 Euro. Gerne möchte ich HITCHCOCK und Valensina in einem *coronagerechtem* Gespräch näher kennenlernen.

Mit freundlichen Grüßen
Carolin C. Pape

Carolin C. Pape

Maarweg 20
53123 Bonn
+49 178 5782780
cc.pape@web.de

Motivationsschreiben

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit meinem bunten Lebenslauf (u.a. Historikerin, Verkäuferin, Tagesmutter, Supervisor) stelle ich Ihnen gerne meine breitgefächerten Qualifikationen zur Verfügung.

Meine Stärken:

- hervorragenden Kundenservice, auch im stressigen Einzelhandelsalltag.
- Begeisterung für Neues und mein Drang es mit meinem Kollegen zu teilen.
- Schnelle Analyse und passendes Zeitmanagement.
- Vom Bönnsch falle ich problemlos ins Business englisch.

Meine Erfahrungen:

- Recherchearbeit und Organisation zum Abschluss Magistra Artium.
- Auswertung von Verkaufszahlen und Managementkennzahlen.
- Erstellung des Content für den Social Media Auftritt @lushbonn.
- Organisation von Events & Kooperationen.

Meine Erfolge:

- Hochschulabschluss und danach in einer anderen Branche Fuß zu fassen.
- Beförderung zum Instoretrainer, PR Beauftragten und Supervisor.
- Steigerung des Shopumsatzes um 27% (2017-2019).
- Ansammlung von positiven Adjektiven zu Fruchtsäften und Ölen.

Meine perfekte Arbeitswelt:

- Arbeiten an Projekten, die ich abschließen kann.
- Arbeiten im einem motiviertem Team.
- Arbeiten für Menschen.
- Arbeiten und mich weiterentwickeln.

Schon Aristoteles sagte in der Nikomachischen Ethik: „Es gibt Dinge, die wir lernen müssen, bevor wir sie tun können. Und wir lernen sie, indem wir sie tun.“
Ich habe Mut, Power und Lust zu lernen.

Mit freundlichen Grüßen
Carolin C. Pape