

Karl-Heinz Hövel Eschgarten 14a 48369 Saerbeck

Valensina GmbH
Frau Bremer
Herr Mocken
Ruckes 90

18.12.2019

41238 Mönchengladbach

**Initiativbewerbung als Mitarbeiter im Vertrieb
als Key-Account-Manager o.ä. Positionsbeschreibung**

Sehr geehrte Frau Bremer,
sehr geehrter Herr Mocken

mit den beigefügten Unterlagen möchte ich mich bei Ihnen vorstellen und für eine Position im Bereich Vertrieb, Key-Account-Management o.ä. bewerben.

Bedingt durch Umstrukturierungen durch eine Firmenübernahme und die damit verbundene Auflösung des Vertriebes bei meinem jetzigen Arbeitnehmer, **Feinkost Merl in Brühl**, bin ich aktuell freigestellt und stehe somit gerne auch kurzfristig zur Verfügung.

Wir haben uns im Rahmen unserer Zusammenarbeit Valensina-Merl vor einiger Zeit kennengelernt. Auch wenn diese Zusammenarbeit „von überschaubarer Dauer“ war, habe ich das Haus Valensina als sehr interessantes und innovatives Unternehmen wahrgenommen.

Ich habe in meiner langjährigen Food-Vertriebstätigkeit sehr intensiv mit dem deutschen Handel (LEH, Discount, B2B, GH) zusammengearbeitet. Hierbei wurden versch. Markenartikel, aber auch Private-Label Artikel im Bereich Frische und Tiefkühl von mir verantwortet.

Ich bin mir im Klaren, dass Säfte und Feinkostartikel oder Desserts unterschiedliche Herangehensweisen im Handel haben. Die grundsätzlichen Notwendigkeiten, Arbeitsweisen, etc. sind allerdings vergleichbar und von mir umsetzbar.

Es würde mich daher sehr freuen, mein Wissen und meine Erfahrung aus vielen Jahren im Handel als Vertriebsmitarbeiter in Ihrem Haus nutzen und weitergeben zu können.

Selbstverständlich stehe ich gerne für ein persönliches Gespräch zur Verfügung.

Mit freundlichen Grüßen

Karl-Heinz Hövel

Eschgarten 14a
48369 Saerbeck

Tel: 02574 / 6226
Fax: 02574 / 888050

E-Mail: kb.hoevel@t-online.de
Mobil: 0151 5072 1694