

Valensina GmbH
Personal Services
Ruckes 90
41238 Mönchengladbach

Bewerbung als Key Account Manager - Handelsmarke

27.05.2021

Sehr geehrte Damen & Herren,

Sie suchen einen Key Account Manager mit Leidenschaft und Freude? Einen Vertriebler mit Durchsetzungsstärke und Verhandlungsgeschick? Gerne stelle ich mich als geeigneten Kandidaten vor.

Seit ca. 3 Jahren arbeite ich bei der Lidl Vertriebs GmbH & Co. KG in Leverkusen. In meiner Tätigkeit als Verkaufsleiter bin ich verantwortlich für die operative und strategische Betreuung von 6 Filialen mit circa 150 Mitarbeitern im Großraum Wuppertal.

Zentrale Schwerpunkte in meinem Verkaufsgebiet sind die Maximierung der KPI, Sicherstellung der Konzeption und die Schaffung einer Lern- und Fehlerkultur.

In der Funktion des Verkaufsleiter-Ausbilder bin ich verantwortlich für die Einarbeitung und fachliche Betreuung neuer Verkaufsleiter.

Nach meinem bereits erfolgten Bezirkswechsel innerhalb der Lidl Regionalgesellschaft Leverkusen bin ich auf der Suche nach einer neuen beruflichen Herausforderung.

Die Stelle des Key Account Manager – Handelsmarke spricht mich besonders an. Aus meinen bisherigen Tätigkeiten bin ich es gewohnt schnelle, rationale Entscheidungen zu treffen und auch in schwierigen Gesprächen stets den klaren Gedanken zu fassen. Der Spagat zwischen der analytischen Kennzahlenbetrachtung und der Emotionalität der Kundenbeziehung reizt mich besonders.

Als Branchenkenner des LEH bin ich mit den Strukturen und Gepflogenheiten im Handel, als auch mit der Marke Valensina bestens vertraut.

Ich hoffe ich konnte Ihnen einen ersten Einblick verschaffen. Für ein persönliches Gespräch stehe ich gerne zur Verfügung.

Mit freundlichen Grüßen

Philipp Kany

