

Heinz Masmeier ♦ Gemarkenstraße 56 ♦ 51069 Köln

Valensina GmbH
Ruckes 90
41238 Mönchengladbach

Köln, 29.01.2021

Bewerbung als Nationaler Key Account Manager

Sehr geehrte Damen und Herren,

seit über 30 Jahren arbeite ich erfolgreich im nationalen und internationalen Vertrieb in den Absatzkanälen LEH, GAM, Systemgastronomie und im Export, davon 16 Jahre in der Getränkebranche (Coca-Cola, Quaker Beverages, PepsiCo).

Die Aufgaben und Anforderungen Ihres Stellenangebots stimmen mit meinem Profil und mit meinen Berufserfahrungen und Qualifikationen überein.

Zu meinen bisherigen Aufgaben gehörten primär die Entwicklung und Umsetzung von Vertriebskonzepten, die Akquisition und Betreuung von nationalen und internationalen Key Accounts im LEH und in anderen Vertriebskanälen sowie die eigenständige Vorbereitung und Durchführung der Jahres-, Listungs- und Vermarktungsgespräche.

Mehrere Umstrukturierungen bei FrieslandCampina haben dazu geführt, dass ich vor knapp zwei Jahren eine neue Stelle als regionaler Key Account Manager übernommen habe. Seit Ende 2020 laufen weitere Umstrukturierungen. In dem Zusammenhang habe ich einen Aufhebungsvertrag vereinbart und bin freigestellt.

Jetzt suche ich eine neue Aufgabe als Nationaler Key Account Manager, in die ich meine ganze Erfahrung und mein Engagement einbringen und nachhaltig zum Erfolg des Unternehmens beitragen kann.

Frühestmöglicher Eintrittstermin: 01.05.2021

Gehaltsvorstellung: € 84.000 p.a.

Für Rückfragen stehe ich Ihnen gerne zur Verfügung.

Mit freundlichen Grüßen

Heinz Masmeier