



E: dieter.jr.hubner@gmail.com

M: +49 (0) 173 349 44 18

L: Luisenstr. 144a, 52477 Alsdorf, DE

DIETER HÜBNER

Account Manager International

Mehrjährige Erfahrung als Account Manager und in Führungspositionen.
Nationale und Internationale Kontakte in die Bereiche LEH, Discount und Großhandel.
Stärken in Akquise, Aufbau langfristiger Beziehungen, Planung, Evaluierung, sowie
Repräsentation von Unternehmen.
Gute Kenntnisse in den Gebieten Vertriebsprozesse, Controlling, Reporting und
Statistik.

AUSBILDUNG

MBA/MARKETING & SALES
Canterbury University
2006 - 2009

BA/MARKETING & SALES
Canterbury University
2003 - 2006

BANKKAUFMANN/IHK
Citibank Privatkunden AG
(Heute: Targobank AG)
1996 - 1999

KENNTNISSE

Mac/PC system

Powerpoint

SAP

Word

Excel

ACCOUNT
MANAGER
INTERNATIONAL
Seit 2018

KEY ACCOUNT
MANAGER
2015-2018

ACCOUNT
MANAGER
2013-2015

Dr Oetker (UK) Ltd (Marke Wilton) / Homeoffice

Betreute Regionen: Europa (ohne UK), Russland, Türkei,
Australien und EMEA.
Direkte Berichtserstattung an Geschäftsführung
Neukundenakquise (LEH, Distributoren), Jahresendgespräche,
Produktpräsentationen, Preisverhandlungen, Reporting

- Jahresumsatz 2018 EUR 3,5 Mio.
- Jahresumsatz 2019 EUR 3,6 Mio.

Alex Sweets GmbH / Alsdorf

Betreute Regionen: BeNeLux, Spanien, Griechenland,
Skandinavien und USA
Direkte Berichtserstattung an Geschäftsführung
Kundenbetreuung und Akquise (Discount, LEH, Distributoren).
Produktpräsentationen, Preiskalkulationen und -verhandlung.
Jahresendgespräche, Controlling

- Jahresumsatz 2016 EUR 1 Mio
- Jahresumsatz 2017 EUR 1,8 Mio (Neulistung
Discount)
- Jahresumsatz 2018 EUR 2,5 Mio (Neukunde USA)

Sweet Horn GmbH / Geilenkirchen

Neukundenakquise (LEH, Gastronomie und Tankstellen).
Produktpräsentationen und Tasting. Preiskalkulationen und –
verhandlungen, Vertriebscontrolling und Reports,
Preiskalkulationen
Vertretung des Produktionsleiters und Qualitätsmanagers

INTERESSEN

*Joggen und
Fitness*

*Kochen und
Backen*

*Architektur
und Design*

PRÄMIE

TRIP NACH SCHOTTLAND
Alex Sweets GmbH
 2016

TRIP NACH SEVILLA
MB CAC N.V.
 2009

TRIP NACH BERLIN
Sony eSolution N.V.
 2004

ACCOUNT
 MANAGER
 2010-2013

ASSISTENT
 KAM
 2010-2010

DEPUTY TEAM
 MANAGER
 2005-2010

ERFAHRUNGEN

Heavens Bakery GmbH / Düren

Ausbau der vorhandenen Kundenbeziehungen.
 Neukundenakquise (Großhandel, LEH und Gastronomie)
 Vertriebsberichten und Statistiken

- Jahresumsatz EUR 15 – 18 Mio.

Office People (Zeitarbeit) / Köln

Einsatz beim Kunden Intersnack (Abteilung Trüller)
 Key Account Lidl/Kaufland International & Osem (Israel)
 Analyse und Aufbereitung von Nielson-Daten, sowie
 Marktauswertungen, Erstellung von Kundenpräsentationen,
 sowie Vorbereitung von Kundengesprächen

MB Customer Assistance Centre N.V. / Maastricht

Nationale und internationale Kundenbetreuung.
 Stellvertretende Teamleitung von 10 Mitarbeitern.

- Einsatz Colmobil Ltd. (Israel) – Prozesseinführung (2007-2008)

Sony eSolution N.V. / Heerlen

Nationale und internationale Kundenbetreuung

IMGR / Eschweiler

Buchhaltung, Personal, Vertrieb, Besprechungen,
 Kontoführung

KOMPETENZEN

VERTRIEBSCONTROLLING

TEAMLEITUNG

MARKETING

REPORTING

QUALITY CONTROL

FORECAST

B2B REP.
 2003-2005

ASSISTENT
 GESCHÄFT-
 FÜHRUNG
 1999-2003

SPRACHEN

Deutsch (Muttersprachler)

Englisch (Muttersprachler)

Niederländisch (Erfahren)

Spanisch (Anfänger)

Französisch (Anfänger)

Hebräisch (Anfänger)

SOCIAL

 *Dieter Hubner*