

Uwe Arndt

Tel.: 05126 / 804 582 Fabrikstrasse 22 31191 Algermissen
Mobil: 0151 / 177 333 85 E-Mail: Uwe.Arndt@yahoo.de

Lebenslauf



Persönliche Daten

Geboren am 01.05.1966 in Erfurt
verheiratet, keine Kinder

Berufliche Vorstellungen

Verantwortungsvolle Aufgaben zum Beispiel im Vertrieb und Verkauf, mit dem Focus auf den Kunden, in einem gestandenen Unternehmen übernehmen oder auch die Vertriebsstrukturen weiterentwickeln bzw. neu auf- oder auszubauen. Des Weiteren auch Möglichkeiten nutzen um sich immer weiter zu entwickeln, sowie für andere Positionen, Aufgaben und Bereiche gegebenenfalls zu empfehlen.

Profil

- Kommunikationsstark, Flexibel, Organisationssicher
- Hohe Erfahrung beim täglichen Umgang mit Kunden im persönlichen und telefonischen Kontakt
- Fundiertes Knowhow im Bereich Logistik, Schwerpunkt Just-in-Time Bereich
- Erfahrung als Führungskraft im Vertrieb und Verkauf mit Personal- und Budgetverantwortung
- Verhandlungssicher bei Preis- und Auftragsverhandlungen, Projekten und Ausschreibungen wie z. Bsp. der Volkswagen AG, Varta Autobatterie (Johnson Controls), Röchling Automotive Peine KG, Deutsche Bahn AG, Faurecia
- Ausgeprägter Teamplayer, analytisch denkend und handelnd

Berufserfahrung

- 06/2014 - 12/2019 Remondis GmbH & Co. KG, Region Nord
Niederlassung Gifhorn - Betriebsstätte Braunschweig**
- Vertrieb**
- Vertrieb im Großraum Braunschweig, Hannover
 - Kundenakquisition, Kundenberatung und Kontaktpflege
 - Planung und Durchführung von Verkaufsaktivitäten
 - Abschluss von Entsorgungsverträgen, auch im Cross-Selling-Bereich
 - Dokumentation der Vereinbarungen mit Kunden und Kommunikation an relevante Abteilungen
 - Bearbeitung von Kundenreklamationen
 - Durchführung von Preisanpassungen, Erstellung von Angeboten auch bei Ausschreibungen
 - Kundenbetreuung
- 11/2012 - 06/2014 Tönsmeier Entsorgung Niedersachsen GmbH & Co. KG
Niederlassung Hannover**
- Branchenverantwortlicher Vertrieb**
- Akquise und Neukundengewinnung (hauptsächlich im Großraum Hannover, Hildesheim, Hameln)
 - Kundenbetreuung auch von Großkunden
 - Ausschreibungen betreuen, bearbeiten, durchführen
 - Vertragsverhandlungen mit Preisgestaltung
 - Preisanfragen / Beauftragung Subunternehmer
 - Individuelle Vorbereitung, Betreuung, Durchführung von Projekten wie z. Bsp. des Festivals MeraLuna, der DB-Bahn Ausschreibung oder dem Messeauftritt auf der ABF in Hannover
- 08/2008 - 09/2012 Intemo AG, Tostedt (bei Hamburg)**
- Vertriebsleiter**
- Kundenbetreuung
 - Akquise und Neukundengewinnung (Bundesweit)
 - Kundencontrolling
 - Vertragsverhandlungen mit Preisgestaltung
 - Statistikführung- und Auswertung
 - Arbeiten mit branchenspezifischer Software (ACT, Map & Guide) und dem MS-Office (Outlook, Word, Excel)

- 03/2004 - 04/2008 ESM-Logistik, Bretzfeld (bei Stuttgart)**
Verkaufs-/Vertriebsleiter
- Akquise und Neukundengewinnung (Bundesweit)
 - Betreuung-/Gewinnung Großkunden wie die Volkswagen AG
 - Kundenbetreuung, Kundencontrolling
 - QM-Beauftragter (Begleitung und Vorarbeit zur Zertifizierung nach DIN ISO 9001)
 - Projektplanung mit Budgeterstellung
 - Vertragsverhandlung-/Führung bei Rahmenverträgen
 - Analyse-und Statistikerstellung
 - Mitentwicklung eigener branchenspezifischer Software (CIAD)
- 11/2001 - 03/2004 STS Nat. & Internationale Spedition & Logistik GmbH,
Hauptsitz Braunschweig**
Vertriebsleiter
- Akquise und Neukundengewinnung (Bundesweit)
 - Großkundenbetreuung und Kundencontrolling
 - Projektplanung mit Budgeterstellung
 - Vertragsverhandlung-/Führung
 - Fehlerquellenanalyse und Berichtswesen
 - EDV-Betreuung (Einführung und Auswahl von spezifischen Softwareprogrammen und Schulungen der Mitarbeiter)
 - Auswahl und Einkauf von Hard- und Software
 - QM-Beauftragter (Einführung des Qualitätsmanagements mit Vorbereitung zur Zertifizierung nach DIN ISO 9001)
 - Verantwortlich für Werbung und Marketing (Einkauf, Überwachung, Darstellung nach außen, Internetauftritt)
- 05/2000 - 11/2001 Stratex Logistics AG, Hamburg**
Logistikberater
- Akquise und Neukundengewinnung in den PLZ-Bereichen 29, 30, 31, 38, 39
 - Kundenbetreuung
 - Arbeiten mit den Softwareprogrammen Map & Guide, ACT, Gedas Logiweb, Winsped, MS-Office (Outlook, Word, Excel)

08/1996 - 05/2000 Deutsche Post Express GmbH, Hannover**Disponent**

- Disposition der Auslieferung und Abholung von verschiedenen Produktgruppen
- Steuerung des Personals zum Einsatz
- Bedarfsplanung der Subunternehmer
- Eingangsabgaben verrechnen und kontrollieren
- Leistungs- und Qualitätsprüfung
- Verantwortlich für die Verwaltung und Ausgabe von Dienstkleidung für das korrekte Erscheinungsbild der Kuriere, Eigen-/Servicepartner

Ausbildung**10/1992 - 10/1993 CDI, Hannover**

Ausbildung mit Abschluss zum PC-Techniker

05/1987 - 06/1988 Berufsakademie Magdeburg

Ausbildung mit Abschluss zum Berufskraftfahrer

07/1982 - 07/1984 VEB Traktoren- und Dieselmotorenwerk, Schönebeck/Elbe

Ausbildung mit Abschluss zum Fahrzeugschlosser

**08/1973 - 07/1982 Allgemeinbildende polytechnische Oberschule
„Karl Liebknecht“, Schönebeck / Elbe****09/1972 - 07/1973 Schule der Deutschen Demokratischen Republik im Irak,
Bagdad**

Weiterbildung

- 11/2018 - 11/2018** **Seminar Schiel Consulting - Resilienz**
Resilienz im Vertrieb
- 12/2016 - 12/2016** **Schulung Harnichmacher LÖer Wensing - Compliance**
Compliance-Schulung, Kartellrecht,
Strafrechtliche Unternehmensrisiken
- 11/2016 - 11/2016** **Seminar/Lehrgang Proenvi - EfB**
Sachkunde gemäß § 10 EfBV und § 6 AbfAEV
- 10/2016 - 10/2016** **Schulung DRK - Erste Hilfe**
Ausbildung Erste Hilfe
- 12/2012 - 12/2012** **Seminar - Bildungswerk der Deutschen Entsorgungs-,
Wasser-, und Rohstoffwirtschaft (BwDE)**
Einführung in rechtliche und technische Grundlagen der
Recycling- und Entsorgungswirtschaft
- 11/2002 - 01/2014** **Div. Fortbildungs- und Schulungszentren, Bundesweit**
Diverse Seminare, Workshops und Trainees für Manager und
Führungskräfte
- 07/2002 - 08/2002** **TÜV Nord Akademie, Hannover**
Prüfung zum Qualitätsbeauftragten (TÜV) - Dienstleistung-
mit Zertifikat

Sonstiges

- Sprachen** Deutsch, Grundkenntnisse Englisch
- EDV** Fundierte Kenntnisse im Soft- und Hardwarebereich
Arbeiten mit Microsoft Windows, MS-Office (Excel, Word, Outlook),
Map & Guide, ACT-CRM, Gedas Logiweb, Winsped, Cobra-CRM,
Lotus Notes, SAP und andere diverser branchenspezifischer
Software sowie verschiedene Bild- und
Videobearbeitungsprogrammen
- Führerschein** Klassen A1, A, B, C1, C, BE, C1E, CE, M, L, T/S
Sportbootführerschein Binnen