NIKOLAOS GEORGOPOULOS

PERSÖNLICHE DATEN

Geb. 18.06.1982 in Hannover

Pflügerstr. 30,
30655 Hannover

+49 176 21 96 75 63

NikoGeorg@gmx.de

KENNTNISSE

- MS Office
- SAP
- CRM-C / CRM-T

SPRACHEN

- Deutsch
- Englisch
- Griechisch

BERUFSERFAHRUNG

07/2019 – aktuell

Gebietsverkaufsleiter

Visionary Minds GmbH im Auftrag von Fitbit — Norddeutschland

- Betreuung der Handelspartner MSD und EEE
- Sicherstellung der Sichtbarkeit und Warenverfügbarkeit am POS
- Vereinbarung und Umsetzung von Marketingmaßnahmen
- Durchführung von Produktschulungen und Trainingsmaßnahmen
- Strukturierte und zuverlässige Abwicklung von Reportings, WKZ-Vereinbarungen und allen weiteren administrativen Anforderungen

10/2018 – 06/2019

AREA SALES MANAGER

Lebara Germany Ltd. — Norddeutschland

- Betreuung und absatzfördernde Schulung bestehender Mobilfunkfachhandelspartner
- Gewinnung neuer Vertriebspartner
- Eigenverantwortliches Gebietsmanagement und Reporting an die Regionalleitung
- Planung und Umsetzung lokaler Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Pflege und Optimierung der Markenpräsenz von Lebara innerhalb und außerhalb der betreuten POS

09/2016 – 09/2018

CATEGORY MANAGER TELEKOMMUNIKATION

expert Warenvertrieb GmbH — Langenhagen

- Einkauf von Festnetz- und Mobilfunkgeräten, Wearables und Smartwatches
- Führung von Preis- und Vertragsverhandlungen mit Herstellern, Distributoren und Vertriebspartnern
- Erstellung von Vertriebsinformationen und absatzfördernden Vermarktungsangeboten für alle Vertriebspartner
- EDV-gestützte Preis- und Sortimentspflege

10/2010 – 07/2016

VERKAUFSTRAINER IM AUSSENDIENST

e-plus Retail GmbH — Norddeutschland

- absatzfördernde Verkaufstrainings am POS über Bedarfsanalysen, Beschwerdemanagement, etc.
- zielbasierte Konzeption und Implementierung verschiedener Vertriebsstrategien, z.B. Cross und Up Selling oder Bundelling
- Konzeption und Durchführung von Verkaufsseminaren, Produkt- und Systemschulungen

01/2008 – 07/2010

SHOPLEITER TELEKOM SHOP

Telekom Shop Vertriebsgesellschaft mbH — Hannover

- Mitarbeiterführung und -entwicklung
- Personaleinsatzplanung, Personalauswahl und Budgetplanung
- Abschluss und Realisierung von Absatzzielen am POS

10/2006 – 12/2007

SENIOR VERKÄUFER TELEKOM SHOP

Telekom Shop Vertriebsgesellschaft mbH — Hannover

- Stellvertretung der Filialleitung
- zielorientierter Vertrieb der Produkte und Dienstleistungen
- Führung und Kontrolle des Warenwirtschaftssystems

07/2004 – 09/2006

VERKÄUFER TELEKOM SHOP

Telekom Shop Vertriebsgesellschaft mbH — Hannover

- zielorientierter Vertrieb der Produkte und Dienstleistungen
- Durchführung eines kundenorientierten Beschwerdemanagements
- Führung des Warenwirtschaftssystems

NIKOLAOS
GEORGOPOULOS

BILDUNGSWEG

09/2017 – vorauss. 02/2021

STUDIUM BETRIEBSWIRTSCHAFT & WIRTSCHAFTSPSYCHOLOGIE (B.Sc.)
Hannover

FOM Hochschule

04/2007 – 10/2007

WEITERBILDUNG ZUM SHOPLEITER
Hannover

Telekom Shop Vertriebsgesellschaft mbH

08/2001 – 07/2004

AUSBILUDNG ZUM KAUFMANN FÜR BÜROKOMMUNIKATION (NOTE: 3)
Hannover)

Deutsche Telekom AG

12/2001 – 01/2004

FACHHOCHSCHULREIFE (NOTE: 2,4)
Hannover

Berufsbildende Schule 11

08/1999 – 06/2001

ERWEITERTER SEKUNDARABSCHLUSS 1 (NOTE: 1,4)
Hannover

Berufsfachschule 12 / Wirtschaft

Hannover, 16. Dezember 2019

Nikolaos Georgopoulos

INTERESSEN

- Basketball
- Reisen
- gutes Essen

KONTAKT

+49 176 21 96 75 63

NikoGeorg@gmx.de