

41238 Mönchengladbach

NATIONAL KEY ACCOUNT MANAGER

Sehr geehrte Damen und Herren,

ich möchte Ihnen gleich zu Beginn drei Gründe nennen, warum Sie von mir als neuem Account Manager profitieren werden:

- 10 Jahre Erfahrung im Vertrieb Inland und Export, plus Erfahrung im Marketing
- Muttersprachler in Deutsch und Englisch, sowie gute Sprachkenntnisse in Niederländisch und ausbaufähige Sprachkenntnisse Spanisch, Französisch und Hebräisch
- Sehr gute Kontakte zu Distributoren und Retailer national, aber auch international

Meine Stärken

- Offener Kommunikationsstil mit internen und externen Abteilungen
- Gute Belastbarkeit und Durchsetzungsvermögen
- Rasche Auffassungsgabe, sowie gewissenhaftes und sorgfältiges Arbeiten

Meine Erfahrungen:

- Führen von Vertragsverhandlungen von Angebot bis zum Abschluss
- Planung und Entwicklung für Vertriebskanäle (Marke und Handelsmarke)
- Entwicklung von Balanced Scorecard

Meine Erfolge:

- Ausweitung des Vertriebsgebiets von D-A-CH zu Europa, Russland, Türkei und Australien innerhalb von 3 Jahren
- Größtes erfolgreiches Einzelprojekt: Produktentwicklung und –einführung über Tsd€ 350 p.a.
- Umsatzsteigerung von durchschnittlich 10 % über die letzten 8 Jahre

Aufgrund meiner vielseitigen und eigenverantwortlichen Tätigkeiten besitze ich eine sehr selbständige Arbeitsweise. Weiterhin konnte ich mein Organisationstalent, meine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und perfekte Umgangsformen unter Beweis stellen.

Meine Gehaltsvorstellungen liegen zwischen 84.000 und 88.000 Euro und meine aktuelle Kündigungsfrist beträgt 4 Wochen zum 15. oder Monatsende.

Ich freue mich darauf, Sie in einem persönlichen Gespräch von meiner Eignung als National Key Account Manager zu überzeugen. Ich freue mich jetzt schon auf Ihre Antwort und werde Ihnen gerne in einem persönlichen Gespräch noch mehr von mir erzählen.

Bis dahin verbleibe ich mit freundlichen Grüßen

