

NIKLAS BECK

· Berliner Allee 61 · 58642 Iserlohn · 0173/3594226 ·
· Niklas-Beck91@gmx.de ·

WEITERE PERSÖNLICHE DATEN

Geburtsdatum 01.10.1991
Geburtsort Hagen
Staatsangehörigkeit Deutsch
Familienstand ledig



BERUFLICHER WERDEGANG

Mai 2019 – heute

GEBIETSVERKAUFSLEITER H-MARKT, CCEP

- ❖ Stetige Entwicklung, Förderung und Führung meiner Mitarbeiter (9 Verkaufsberater/innen)
- ❖ Steuerung des Teams hinsichtlich Zielvorgaben
- ❖ Umsetzung von Coaching Maßnahmen mit Unterstützung der Abteilung Learning & Development
- ❖ Ableitung von regionsspezifischen Zielen mittels Analyse von Datenquellen
- ❖ Betreuung von Großkunden in Zusammenarbeit mit dem Key Account
- ❖ Ausbilder einer dualen Studentin (Duales Studium, Schwerpunkt Handel)

September 2018 – April 2019

KOMMISSARISCHER GEBIETSVERKAUFSLEITER H-MARKT, CCEP

- ❖ Stetige Entwicklung, Förderung und Führung meiner Mitarbeiter (9 Verkaufsberater/innen)
- ❖ Steuerung des Teams hinsichtlich Zielvorgaben
- ❖ Umsetzung von Coaching Maßnahmen mit Unterstützung der Abteilung Learning & Development
- ❖ Ableitung von regionsspezifischen Zielen mittels Analyse von Datenquellen
- ❖ Betreuung von Großkunden in Zusammenarbeit mit dem Key Account

Januar 2016 – August 2018

VERKAUFSBERATER H-MARKT, CCEP in Herten

- ❖ Verkäuferische Betreuung eigener Kunden
- ❖ Entwicklung der Kundentour
- ❖ Umsetzung nationaler Absprachen vor Ort (Price Off, Promotion)
- ❖ Umsetzung von verschiedenen Planungs- und Organisationstools
- ❖ Erfahrungsaustausch und stetige Weiterentwicklung der eigenen Fähigkeiten

Juli 2015 – Januar 2016

PROMOTER H-MARKT, CCEAG in Herten

- ❖ Einarbeitungsphase H-Markt
- ❖ Erlernen verkäuferischer Fähigkeiten
- ❖ Strukturierung, Planung und Umsetzung von Zielen in einer eigenen Kundentour

NIKLAS BECK

· Berliner Allee 61 · 58642 Iserlohn · 0173/3594226 ·
· Niklas-Beck91@gmx.de ·

AUSBILDUNG UND STUDIUM

September 2012 – Juli 2015

DUALES STUDIUM FACHRICHTUNG INDUSTRIE, CCEAG in Herten

- ❖ Ausbildung zum Industriekaufmann
 - IHK-Prüfung Juli 2014
 - Durchlaufen aller innerbetrieblichen Abteilungen
 - Fokus auf den Vertrieb (AH- und H-Markt)
- ❖ BACHELOR OF ARTS – Betriebswirtschaftslehre, Hochschule Osnabrück
 - Schwerpunkt: Unternehmensführung, Abschlussnote: 2,5
 - Thema der Bachelor-Thesis: „Vergleich der bestehenden dezentralen Distributionslogistik mit einem zu erarbeitenden zentralen Distributionskonzepts für die Coca-Cola Erfrischungsgetränke AG am Beispiel des Bäckereimarktes.“

April 2012 – August 2012

STUDIUM BETRIEBSWIRTSCHAFTSLEHRE, Universität Siegen

September 2011 – Januar 2012

STUDIUM WIRTSCHAFTSMATHEMATIK, TU Dortmund

PRAKTIKA UND NEBENTÄTIGKEITEN

Januar 2012 – März 2012

GENERALISTISCHES PRAKTIKUM, CCEAG in Herten

- ❖ Durchlaufen verschiedener innerbetrieblicher Abteilungen (Marketing, Vertrieb, Logistik, Controlling)
- ❖ Unterstützung im operativen Tagesgeschäft

SCHULISCHE AUSBILDUNG

2002 – 2011

ALLGEMEINE HOCHSCHULREIFE, Gymnasium Letmathe der Stadt Iserlohn

- ❖ Abschlussnote: 2,9
- ❖ Abiturfächer: Deutsch, Sozialwissenschaften, Mathematik, Religion

NIKLAS BECK

· Berliner Allee 61 · 58642 Iserlohn · 0173/3594226 ·
· Niklas-Beck91@gmx.de ·

WEITERE QUALIFIKATIONEN

TALENTPROGRAMM, CCEP Deutschland GmbH 2017/2018

- ❖ Thema: „Erstellung von Recruiting-Richtlinien unter Diversity Aspekten“

AUSBILDER, CCEP Deutschland GmbH

- ❖ Duales Studium Schwerpunkt Handel, Betreuung einer dualen Studentin seit 09/2019

ZUSÄTZLICHE SPRACHEN

- ❖ Englisch (Niveau B2)

EDV-KENNTNISSE

- ❖ Microsoft Word, Excel, Power Point, Outlook

FÜHRERSCHEIN Klasse B

HOBBYS UND INTERESSEN

Sport, insbesondere Fußball, Fitness, Reisen, Skifahren