

**Sebastian Reiche**

Teutoburger Straße 9, 50678 Köln  
Telefon: +49 (0) 172 / 678 61 22  
E-Mail: sebastianreiche@outlook.de

Sebastian Reiche, Teutoburger Straße 9, 50678 Köln

Valensina GmbH  
- Frau Bremer -

Ruckes 90  
41238 Mönchengladbach

Köln, 7. Januar 2021

### Position Nationaler Key Account Manager

Sehr geehrte Frau Bremer,

Sie suchen für die Valensina GmbH einen charismatischen Vertriebsprofi mit Handelsexpertise? Dazu einen unternehmerisch denkenden „Anpacker“, der gern die Ärmel hochkrempelt, um das Valensina-Vertriebsteam zu verstärken?

Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen – denn:

- ...ich bin **Handelsfachmann** und **FMCG-Experte!** Als erfahrener Key Account Manager der REWE Group verfüge ich über beste Kenntnisse der Handelslandschaft. Darüber hinaus war ich mehrere Jahre im Consumer Marketing eines FMCG-Herstellers tätig und verantwortete den Gastronomie-Channel.
- ...ich bin **Netzwerker!** In meiner aktuellen Tätigkeit bin ich vor allem leidenschaftlicher Schnittstellenmanager, der das Netzwerk aus Kunden, Partnern und internen Funktionen wie die Spinne im Netz koordiniert und zusammenbindet.
- ...ich bin **Kommunikator!** Bei meinen Kollegen und Geschäftspartnern bin ich vor allem für meine offene, emphatische und vertrauensvolle Art und Weise zu kommunizieren, bekannt. Alleine im stillen Kämmerlein zu sitzen, ist hingegen nicht mein Ding.
- ...ich bin **Diplomat!** Viele Jahre führe ich nun Akquisitions- und Preisgesprächen mit Kunden und Partnern - so habe ich das dafür nötige Fingerspitzengefühl geschärft. Präsentationen und Gespräche auf Entscheidungsebene gehe ich (mittlerweile) souverän und gelassen an.
- ...ich bin **Innovator!** Bei der Entwicklung und Umsetzung kundenspezifischer Kommunikations- und Aktionskonzepte (z.B. Messeaufritte) kam mein Spaß an konzeptioneller, kreativer Arbeit immer besonders gut zur Geltung.

Sicher fragen Sie sich, warum ich eine neue Herausforderung suche. Zum einen möchte ich meine Kompetenzen künftig wieder herstellerseitig einsetzen, da ich mir hier einen größeren Gestaltungsspielraum als in einem reinen Handelsunternehmen erhoffe.

Zum anderen möchte ich mich zukünftig wieder auf *eine* Produktgruppe konzentrieren. Einerseits, um vertriebliche Aktivitäten fokussierter planen und erfolgreich umsetzen zu können; andererseits, um mich besser mit dem Produkt identifizieren und damit in der vertrieblichen Tätigkeit authentischer sein zu können. Darüber hinaus hege ich schon länger den Wunsch, das Umfeld der Großkonzerne zu verlassen und mich in einem kleineren Unternehmen auszuprobieren. Valensina, als Inhaber-geführter Mittelständler, verspricht also für mich genau das Umfeld zu bieten, das mir bei meinem nächsten beruflichen Schritt wichtig ist.

Meine Kündigungsfrist beträgt 3 Monate zum Monatsende, mein aktuelles Gehalt liegt bei 106 TEUR exklusive Dienstwagen.

Sie wollen den Menschen hinter diesem Profil kennenlernen?

Ich freue mich auf den Dialog mit Ihnen!

Bis dahin verbleibe ich mit den allerbesten Grüßen aus Köln

