



Natur berührt.

ZEUGNIS

Herr Marc Gallwitz, geboren am 28.02.1962 in Bochum, trat am 01.07.2000 als Regionaler Verkaufsleiter in unser Unternehmen ein. Ab 01.06.2006 war er als Verkaufsleiter Key Account Management tätig.

Die Amecke GmbH & Co. KG ist einer der führenden Fruchtsafthersteller in Deutschland. Seit mehr als 20 Jahren konzentriert sich das Unternehmen auf Produktinnovation und Herstellung von hochwertigen Säften. Mit den Produktlinienmarken Amecke Sanfte Säfte, Amecke Plus, Amecke Wilde Wiese, Amecke Fruchtgemüse, Amecke Bio erwirtschaftet die Amecke GmbH & Co.KG einen mittleren zweistelligen Millionenumsatz.

Als Regionalverkaufsleiter West war Herr Gallwitz mit folgenden Aufgaben betraut:

- Führung der Außendienstmitarbeiter sowie Handelsagenturen für die Region West
- Einführung eines Berichtswesens für den Außendienst
- Führung und Coaching der Gebietsleiter LEH für das Gebiet NRW/Hessen sowie der in der Region tätigen Handelsagenturen
- Schulungen und Ausbildung im Bereich Coaching (Mitarbeitercoaching)

In dieser Funktion wurde ihm ab dem 10.11.2000 Handlungsvollmacht erteilt.

Aufgrund seiner überdurchschnittlichen Auffassungsgabe, Flexibilität und Belastbarkeit übertrugen wir Herrn Gallwitz ab dem 01. Juni 2006 die Verantwortung als Key Account Manager.

Die Vielfalt der Aufgaben, die wir Herrn Gallwitz übertrugen, macht es schwer, einzelne Punkte besonders hervorzuheben. Folgende Schwerpunkte lassen sich benennen:

- Betreuung nationaler und regionaler Key-Accounts sowie Getränkefachgroßhändler und Getränkemarkt-Ketten für unsere Einweg- und Mehrwegprodukte
- Akquisition nationaler Handelszentralen (Edeka, Metro, Tengelmann, Lekkerland)
- Aufbau einer nationalen Vertriebsstruktur (Handelsagenturen) für die Betreuung der real-Märkte im Rahmen der Direktbelieferung
- Konzeption und strategische Umsetzung der Verkaufsaktivitäten in Zusammenarbeit mit dem Trade-Marketing

.../2



Natur berührt.

Dabei legten wir großen Wert auf die folgenden persönlichen Eigenschaften:

- Ausgeprägte Teamfähigkeit
- Überdurchschnittliches kaufmännisches Verständnis
- Bereitschaft zu Reisetätigkeiten
- Ausgeprägtes Kosten-/Nutzenbewusstsein
- Geschick und Einfühlungsvermögen im Umgang mit den Kunden

Herr Gallwitz hat ein umfassendes, detailliertes und aktuelles Fachwissen, sowohl in kaufmännischen als auch in kommerziellen Belangen, welches er jederzeit wirksam in seiner Berufspraxis anwenden konnte.

Wir haben Herrn Gallwitz als eine dynamische Persönlichkeit kennen und schätzen gelernt, der seinen Aufgabenbereich stets mit hohem Engagement, auch außerhalb der regulären Arbeitszeiten, zielorientiert und ergebnisgerecht leitete und durch vielfältige Initiativen weiterentwickelte. Er bearbeitete und löste alle Problemstellungen seines Aufgabengebietes stets sehr selbständig, systematisch und sorgfältig.

Die Anforderungen dieser vielseitigen und schwierigen Arbeitsaufgaben erfüllte er in idealer Weise und war dadurch ein in jeder Hinsicht äußerst fähiger Mitarbeiter.

Wir schätzten Herrn Gallwitz als absolut vertrauenswürdigen und sehr zuverlässigen Mitarbeiter. Die ihm übertragenen Aufgaben erledigte er mit besonderem Interesse und großer Sorgfalt stets zu unserer vollsten Zufriedenheit.

Sein Verhalten gegenüber Vorgesetzten, Arbeitskollegen und Geschäftspartnern war stets einwandfrei. Auch bei unseren regionalen und nationalen Kunden war Herr Gallwitz aufgrund seiner verbindlichen, kooperativen und hilfsbereiten Art stets ein geschätzter Ansprech- und Verhandlungspartner.

Herr Gallwitz hat das Arbeitsverhältnis zum 31.12.2015 auf eigenen Wunsch beendet, um eine neue Aufgabe außerhalb unserer Organisation zu übernehmen. Wir bedauern seine Entscheidung sehr und danken ihm für die stets sehr guten Leistungen. Wir wünschen ihm auf seinem weiteren Berufs- und Lebensweg alles Gute und weiterhin viel Erfolg.

Menden, 31. Dezember 2015

Amecke GmbH & Co. KG

H. Amecke-Mönnighof
- Geschäftsführer -