

## Zwischenzeugnis

Herr Jan-Peter Gienapp, geboren am 26. April 1971, ist seit dem 01. Juli 1997 in unserem Unternehmen beschäftigt. Seit dem 01. Februar 2009 ist Herr Gienapp als Leiter Account Management im Bereich Internal Sales Support (ISS) tätig. Zu seinen bisherigen Tätigkeiten verweisen wir auf die vorhandenen Zwischenzeugnisse.

Der Bereich von Herrn Gienapp ist Teil der neuen prozessbasierten Innendienstorganisation „Internal Sales Support (ISS)“, er berichtet an den Leiter „Internal Sales Support“. Herr Gienapp war maßgeblich an der Implementierung dieser neuen Organisation beteiligt, leitet den Bereich „Account Management“ und hat dabei Personalverantwortung für zwei Teamleiter/innen und elf Sachbearbeiter/innen. Hier werden alle Aufgaben bearbeitet, die konkrete und dokumentierte Vereinbarungen mit Kunden aus Handel, Gastronomie und Fachgroßhandel betreffen. Die Teams bearbeiten jede Art von Jahresgesprächen, Rückvergütungen und sonstigen Vereinbarungen mit unseren direkten und indirekten Kunden. Des Weiteren werden in dieser Abteilung die Themen Logipack, Pfandschlupf (DPG), Sonderdurchgänge Handel sowie unterjährige Vereinbarungen bearbeitet.

In seiner Funktion ist Herr Gienapp für die Einhaltung und Optimierung der relevanten KPIs/SLAs sowie der Spending Guidelines Handel/Gastronomie verantwortlich. Er verantwortet und steuert das Budget und die laufenden, auch bereichsübergreifenden Projekte seiner Teams. Ihm obliegt die Verantwortung für die Qualität bei der Umsetzung der gestellten Anforderungen. Herr Gienapp garantiert darüber hinaus den permanenten Informationsaustausch zwischen den unterschiedlichen Bereichen von ISS, seinen Teams und weiteren Schnittstellen aus den Bereichen Operations, Vertrieb Handel, Vertrieb Gastronomie/GFGH, Finance, Supply, Marketing, TecSales, Logistik, Business-Service-Center und Legal.

Herr Gienapp beherrscht seinen Aufgabenbereich umfassend, kennt sich mit allen Prozessen und Gegebenheiten des Unternehmens bestens aus und setzt sein Fachkönnen jederzeit adäquat und sehr ergebnisorientiert im Tagesgeschäft um. An Seminaren und Weiterbildungsveranstaltungen hat Herr Gienapp stets erfolgreich und mit sehr großem Interesse aktiv teilgenommen. Seine äußerst schnelle Auffassungsgabe ermöglicht es Herrn Gienapp, auch schwierigste Situationen sofort zu überblicken und dabei jederzeit das Wesentliche zu erkennen. Er gelangt stets zu hervorragenden Entscheidungen. Herr Gienapp überzeugt dadurch, dass er auch stärkstem Arbeitsanfall gewachsen ist und daher durchgehend sehr gute Arbeitsergebnisse erzielen konnte.

Bemerkenswert ist die zielorientierte Sorgfalt, mit der Herr Gienapp seine Aufgaben stets effizient ausführt. Er hält sich zuverlässig an vorher gemeinsam festgelegte Ziele, seine Aussagen bezüglich Zeit- und Aufwandsabschätzungen sind immer realistisch und verlässlich. Er zeichnet sich jederzeit durch eine vorbildliche Arbeitsauffassung aus und zeigt stets sehr großen persönlichen Einsatz und eine exzellente Leistungsmotivation. Seine Arbeitsqualität ist immer vorzüglich. Herr Gienapp hält vorgegebene Termine ausnahmslos ein und kann auch in Stresssituationen seinen überragenden Leistungsstandard jederzeit aufrechterhalten. Er übt seine Position stets zu unserer vollsten Zufriedenheit aus und entspricht unseren Erwartungen in jeder Hinsicht in bester Weise.

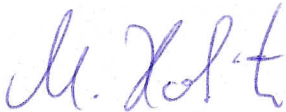
Aufgrund seiner sehr kollegialen und freundlichen Art verläuft die Zusammenarbeit mit seinen Vorgesetzten, Mitarbeitern und Kollegen immer sehr gut. Er pflegt einen modernen, auf Kooperation und seiner Überzeugungskraft aufbauenden Führungsstil und motiviert seine Mitarbeiter zu guten Leistungen, dabei fördert er stets aktiv die sehr gute Zusammenarbeit.

Das Zwischenzeugnis haben wir auf Wunsch von Herrn Gienapp ausgestellt.

Wir möchten diese Gelegenheit nutzen, um Herrn Gienapp für die bisher geleistete hervorragende Arbeit zu danken und wünschen uns eine noch lange währende konstruktive Zusammenarbeit.

Bremen, 27. Januar 2010

InBev Deutschland  
Vertriebs GmbH & Co KG



Martin Holzhüter  
Leiter Internal Sales Support



Ralf Dassau  
Human Resources Manager