

## Zeugnis

Herr Jan-Paul Kraemer, geboren am 26.04.1976, war vom 01.12.2014 bis zum 01.05.2019 in der Abteilung Vertrieb als Key Account & Field Sales Manager in unserem Unternehmen tätig.

Die LSI-Germany GmbH gehört zu Jack Link's, einem international tätigen Hersteller von Proteinsnacks und Marktführer in den USA. Jack Link's ist ein in den USA gegründetes Familienunternehmen und beschäftigt ca. 4.500 Mitarbeiter weltweit. Das Produktportfolio umfasst mehr als 100 verschiedene Fleischsnack Produkte, die in mehr als 40 Ländern vertrieben werden.

Die LSI-Germany GmbH produziert, mit rund 450 Mitarbeitern, alle Produkte der Marken BiFi und Peperami, welche als Marktführer in ihrem Segment Kult-Status genießen und einen treuen Kundenkreis haben.

Zu den Key Account Aufgaben von Herrn Kraemer gehörten insbesondere:

- Aufbau, Pflege und strategische Weiterentwicklung von Kundenbeziehungen
- intensive Marktbeobachtung
- Entwickeln und Strukturieren von Verkaufsgebieten und Initiieren von Vertriebsaktivitäten,
- Durchführung aktiver Beratungs- und Verkaufsgespräche (Jahresgespräche) bei PHD/MCS Kunden und new Business Kanälen
- Analyse und Bewertung von Geschäftsprozessen und Bedürfnissen der Kunden
- Erstellen von Kundenentwicklungsplänen und deren Umsetzung
- Kontrolle der Kundenbeziehungen und Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- Durchführen von Volumensplanungen u. deren Controlling (Plan/Ist-Vergleich)

Zudem war Herr Krämer schwerpunktmäßig für die Steuerung des externen Außendienstes verantwortlich, dies beinhaltete:

- Budgetverantwortung und Etateinhaltung der Agentur
- Führung und Entwicklung der Agentur Außendienst Mannschaft (4 x Fulltime und 44 x Mehrmarken Außendienstler).
- Ausweitung der Vertriebskontaktpunkte in Deutschland
- Produkt Einführungen und deren schnelle Distribution
- Fokussierung auf Innovationen, Prozesse und deren Systeme
- Präsentation des Unternehmens nach außen d.h. Herstellung, Ausbau u. Pflege von Kontakten zu Kunden

Herr Kraemer verfügt über ein hervorragendes und auch in Randbereichen sehr tiefgehendes Fachwissen, welches er in unser Unternehmen stets in höchst gewinnbringender Weise einbrachte. Durch seine ausgeprägte Kreativität fand er stets neue, ebenso nützliche wie problemangemessene sehr gute Lösungen. Aufgrund seiner genauen Analysefähigkeit und seiner schnellen Auffassungsgabe war er jederzeit in der Lage, auch schwierige Situationen sofort zutreffend zu erfassen und schnell gute Lösungen zu finden. Herr Kraemer zeigte jederzeit hohe Eigeninitiative und identifizierte sich immer voll mit seinen Aufgaben und unserem Unternehmen, wobei er auch durch seine sehr große Einsatzfreude überzeugte. Auch in Situationen mit größtem Arbeitsaufkommen erwies er sich immer als in höchstem Maße belastbar.

Alle Aufgaben führte er jederzeit vollkommen selbstständig, äußerst sorgfältig und planvoll durchdacht aus. Er agierte immer ruhig, überlegt, zielorientiert und in höchstem Maße präzise. Dabei überzeugte er stets in besonderer Weise sowohl in qualitativer als auch in quantitativer Hinsicht. Herr Kraemer war in ganz besonders hohem Maße zuverlässig.

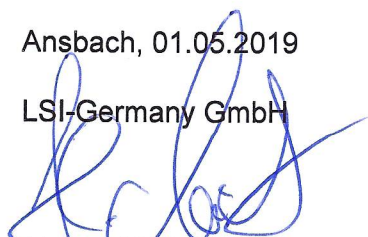
Für alle auftretenden Probleme fand er ausnahmslos ausgezeichnete Lösungen. Als besonderen Erfolg seiner Tätigkeit möchten wir den Aufbau des Außendienst in seiner Zugehörigkeit hervorheben. Die Leistungen von Herrn Kraemer haben jederzeit und in jeder Hinsicht unsere vollste Anerkennung gefunden.

Er wurde wegen seines stets freundlichen und ausgeglichenen Wesens allseits sehr geschätzt. Er war immer hilfsbereit, zuvorkommend und stellte, falls erforderlich, auch persönliche Interessen zurück. Sein Verhalten zu Vorgesetzten, Kolleginnen und Kollegen sowie Kundinnen und Kunden war ausnahmslos vorbildlich und loyal.

Herr Kraemer verlässt unser Unternehmen mit dem 01.05.2019 auf eigenen Wunsch. Wir bedauern dies sehr, weil wir mit ihm einen sehr guten Mitarbeiter verlieren. Wir bedanken uns für die stets sehr guten Leistungen und wünschen ihm für die Zukunft beruflich und privat weiterhin viel Erfolg und alles Gute.

Ansbach, 01.05.2019

LSI-Germany GmbH



Holger Müller  
Regional Sales Director DACH



Anne Bock  
HR