

Geschäftsbereich Deutschland Max-Born-Straße 4, 22761 Hamburg Postfach 57 05 18, 22774 Hamburg Tel., +49 (0)40 82 20 0 Fax: +49 (0)40 82 20 16 45

## <u>Arbeitszeugnis</u>

Reemtsma ist ein Hamburger Traditionsunternehmen mit Sitz in Hamburg und zwei Werken in Hannover / Langenhagen und Trossingen. Das Produktsortiment reicht von klassischen Zigaretten und Feinschnitt bis hin zu Zigarettenpapier und innovativen Tabakspezialitäten. Zu den international bekannten Marken aus dem Portfolio von Reemtsma gehören unter anderem Gauloises, West, Davidoff und John Player Special. Im April 2018 ist Reemtsma mit der Marke blu und dem Produkt myblu in den wachsenden Markt der E-Zigaretten eingetreten. Wir bei Reemtsma sind davon überzeugt, dass unternehmerische Verantwortung und Engagement weit über die Firmentore hinausgehen muss. Dabei folgen wir keinem aktuellen Trend, sondern unserer Überzeugung - und das schon seit Gründung.

Herr Fabian Schnitzler, geboren am 2. Januar 1990, trat am 15. März 2016 in unser Unternehmen ein und war zunächst als Graduate Sales & Marketing tätig.

Zum 02. Oktober 2017 wechselte Herr Schnitzler in die Abteilung Key Account Management Vending/Wholesale und übernahm die Position als Junior Key Account Manager.

Ab dem 02. April 2018 arbeitete Herr Schnitzler als Brand Manager im Bereich Brand Marketing.

In dieser Funktion übernahm Herr Schnitzler im Wesentlichen folgende Aufgaben:

- Strategische Markenplanung der Marken Davidoff und Gauloises
- Handling der Werbematerialien
- Steuerung und Organisation der HoReCa Promotions
- Steuerung von Point of Sale (POS) Promotions
- Planung, Organisation und Ausführung einer Eventreihe in Hamburg
- Erstellung diverser Product Initiation Dokumente

Herr Schnitzler arbeitete sich aufgrund seiner hervorragenden Auffassungsgabe äußerst schnell in jedes Aufgabenfeld ein. Seine Urteilsfähigkeit befähigte ihn zudem, in komplexen Situationen zu einem eigenständigen, ausgewogenen und zutreffenden Ergebnis zu gelangen. Auch in Stresssituationen erzielte er in qualitativer und quantitativer Hinsicht stets sehr gute Leistungen. Die ihm übertragenen Aufgaben erledigte Herr Schnitzler zu jeder Zeit absolut selbstständig und er ging dabei immer außerordentlich systematisch, gewissenhaft und zielorientiert vor.

Herr Schnitzler hat die komplexen Aufgaben seiner Position stets zu unserer vollsten Zufriedenheit realisiert und unseren Anforderungen in jeder Hinsicht optimal entsprochen. Er verfügt zudem in hervorragender Weise über die für seine Tätigkeit erforderlichen Markt- und Branchenkenntnisse. Darüber hinaus ist Herr Schnitzler ein äußerst zielstrebiger Mitarbeiter, der gemeinsame Ideen immer konsequent und jederzeit sehr erfolgreich in der Praxis umsetzte.

#### REEMTSMA CIGARETTENFABRIKEN GMBH



Geschäftsbereich Deutschland Max-Born-Straße 4, 22761 Hambutg Postfach 57 05 (8, 22774 Hambutg Tel.: +49 (0)40 82 20 0

Fax: H49 (0)40 82 20 16 45

Seite 2 des Arbeitszeugnisses von Herrn Fabian Schnitzler

Sein Verhalten gegenüber Vorgesetzten, Kollegen und Mitarbeitern war immer äußerst vorbildlich. Im Kontakt mit unseren Geschäftspartnern bewies Herr Schnitzler jederzeit Gewandtheit, Sensibilität und hervorragendes diplomatisches Geschick.

Mit dem heutigen Tage endet das Arbeitsverhältnis einvernehmlich. Für die Zukunft wünschen wir Herrn Schnitzler, dem wir an dieser Stelle ausdrücklich für die jederzeit sehr gute Leistung danken, beruflich und persönlich alles Gute und weiterhin viel Erfolg. Wir bedauern sein Ausscheiden sehr.

Hamburg, 30. September 2019

Reemtsma Cigarettenfabriken GmbH

**HR Germany** 

Jan Wohlers

Head of Brand Marketing

Birthe Müller

HR Business Partner Cluster DACH & Nordics



D-60624 Frankfurt

#### PRAKTIKUMSZEUGNIS

Herr Fabian Schnitzler absolvierte in der Zeit vom 6. Januar 2014 bis zum 31. August 2014 ein Praktikum in der Division *Pralinen* innerhalb unserer Marketingdirektion.

Das Unternehmen Ferrero ist einer der weltweit führenden Süßwarenhersteller. Vertreten auf allen Kontinenten beschäftigt das Unternehmen über 20.000 Mitarbeiter. In Deutschland arbeiten rund 3.600 Mitarbeiter am beständigen Erfolg unserer etablierten Marken.

Während seiner Praktikumszeit erhielt Herr Schnitzler einen Einblick in die Funktions- und Arbeitsweise unseres Produktmanagements der Marke *Raffaello*. Neben der allgemeinen operativen Unterstützung des Teams nahm er eigenständig die folgenden Tätigkeitsschwerpunkte wahr:

#### Packaging:

- Betreuung des internen Artwork-Prozesses;
- Briefing und Kontrolle der Layouts für POS und Packaging;
- Anleitung von Agenturen zur Erstellung von Visualisierungen für Salesfolder und Erstellung von Vertriebsmustern:

#### Promotion:

- Steuerung der Agenturen bei der Durchführung von Sampling-Aktivitäten am POS und in den Raffaello City Beaches;
- Durchführung einer internen Verkostungsaktion;
- Zusammenstellung von Verkaufsunterlagen für den Vertrieb für eine In- und Out-Promotion;
- Marktforschung und Reporting:
  - Durchführung einer hausinternen Umfrage mit anschließender Auswertung der Daten;
  - Wettbewerbsbeobachtung;
  - Aufbereitung von Nielsen- und SAP Daten in Vorbereitung der 5-Jahresplanung;

1



D-60624 Frankfurt

D-00024 Frankfuri

Markenbezogene Projekte:

Unterstützung von Sprachaufnahmen für eine neue TV-Kampagne;

Unterstützung beim Restyling der Marke Raffaello;

Unterstützung beim Homepage Relaunch.

Herr Schnitzler nahm darüber hinaus an einer Nielsen-Schulung sowie am Praktikantentag teil, an dem unter anderem eine Führung durch das Produktionswerk in Stadtallendorf organisiert wird, um den Herstellungsprozess unserer Produkte vor Ort kennenzulernen. Außerdem brachte Herr Schnitzler sich aktiv in verschiedene Tiefeninterviews und Gruppendiskussionen ein.

Im Rahmen der dargestellten Aufgabenschwerpunkte erhielt Herr Schnitzler einen Einblick in die Zusammenarbeit des Produktmanagements mit externen Kooperationspartnern (z.B. Lieferanten und Agenturen) sowie mit internen Fachbereichen (z.B. Marktforschung und Einkauf). Zur Ausübung der genannten Tätigkeiten nutzte Herr Schnitzler Microsoft Office, SAP, Nielsen Nitro und think cell.

Wir haben Herrn Schnitzler als einen höchst interessierten, engagierten und belastbaren Praktikanten kennengelernt, der die Zeit seines Praktikums nutzte um sich umfassende, praxisbezogene Marketingkenntnisse anzueignen. Er zeichnete sich vor allem durch seine guten analytischen Fähigkeiten sowie hohe Kreativität aus. Darüber hinaus schätzten wir seine aktive Mitarbeit und Eigeninitiative in der Betreuung seiner Projekte.

Herr Schnitzler bewies eine sehr gute Auffassungsgabe, arbeitete äußerst strukturiert, zügig und zuverlässig und überzeugte durch die gute Qualität seiner Arbeitsergebnisse. Er zeigte über das Normalmaß weit hinaus gehenden Einsatz und erledigte die ihm übertragenen Aufgaben stets zu unserer vollsten Zufriedenheit.

Aufgrund seiner ausgesprochen positiven und freundlichen Art hat sich Herr Schnitzler bereits nach kürzester Zeit gut in das Team integriert. Von Vorgesetzten und Mitarbeitern unseres Hauses bzw. externen Geschäftspartnern wurde Herr Schnitzler aufgrund seiner Freundlichkeit, Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit in höchstem Maße geschätzt. Besonders hervorheben möchten wir auch seine hohe Kooperations- und Hilfsbereitschaft.

2



FERRERO MSC GMBH & CD, KG

D-60624 Frankfurt

Wir danken Herrn Schnitzler für seine Mitarbeit in unserem Hause und wünschen ihm für seine berufliche und private Zukunft alles Gute und viel Erfolg. Über eine erneute Bewerbung am Ende seines Studiums würden wir uns sehr freuen.

Frankfurt am Main, den 31. August 2014

Ferrero MSC GmbH & Co. KG

Maria Malva

stv. Direktor

Industrial Marketing

**Anke Stier** 

Manager HR Business Partners MS,

Marketing & SCI



## Praktikumszeugnis

Herr Fabian Schnitzler, geboren am 02.01.1990, hat vom 01.09.2013 bis 30.11.2013 ein Praktikum in unserem Unternehmen absolviert. Er war zu dieser Zeit in der Marketingabteilung eingesetzt.

Die Praktikumsthemen waren:

- Bearbeitung der täglich anfallenden administrativen Aufgaben
- Pflege des Clipping- Archives
- Vorbereitung von Presseterminen, u.a. Erstellung von Pressemappen
- Pflege des Presseverteilers
- Kundenkorrespondenz bei Gewinnspielen
- Dokumentation von Aktionen durch die Erstellung von Excel- Listen und Fotodokumentation
- Erstellung einer Vorlage für den Aktionsplan Marketing
- Vorbereitung für die Fotoproduktion unseres hausinternen Magazins "Ludwig", u.a. Erstellung eines Carnet ATA

Herr Schnitzler bewies eine sehr hohe Auffassungsgabe, arbeitete sich schnell in die Abläufe der Abteilung ein und setzte alle anfallenden Tätigkeiten stets selbstständig und sorgfältig um. Somit wurde er innerhalb kürzester Zeit zu einer großen Unterstützung für das Team.

Herr Schnitzler erledigte die ihm übertragenen Aufgaben zu unserer vollsten Zufriedenheit.

Nur der Vollständigkeit halber erwähnen wir, dass Herr Schnitzler während der gesamten Praktikumszeit ehrlich und zuverlässig war. Sein Verhalten gegenüber Vorgesetzten, Mitarbeitern und Kollegen war jederzeit einwandfrei.

Wir danken Herrn Schnitzler für seine Mitarbeit und wünschen ihm für seine berufliche und persönliche Zukunft alles Gute.

München, 10.06.2014

Ludwig Beck am Rathauseck Textilhaus Feldmeier AG

Kristina Zierer Ausbildungsabteilung Maaslife oHG, Duesseldorf Am Moenchgraben 94 40597 Duesseldorf

Telefon: +49 (0) 162 766 95 85

email: info@maaslife.nl



March 19, 2013

#### To whom it may concern:

This letter is my personal recommendation for Fabian Schnitzler. Until just recently, I have been Fabian's immediate supervisor for two years. I found him to be consistently commited, tackling all assignments with dedication and a positive attitude.

As head of the Sales Team of Maaslife.nl, Fabian was in charge of selling advertisement space on our website, establishing the business plan of our company and providing the funds for current as well as for future operations. Furthermore, the Sales Team works with a Customer Relationship Management (CRM) system, which ensures a good relation with our clients. In addition, this team is responsible for the financial administration of Maaslife.nl.

Besides being a joy to work with, Fabian is a take-charge person who is able to present creative ideas and to communicate the benefits. He has successfully developed several marketing plans for our company that have resulted in increased revenue. During his tenure, the new revenue was a direct result of the plans implemented by Fabian and his team. Though he was an asset to our sales efforts, Fabian was also extraordinarily helpful in other areas of the company. In addition to writing effective training modules for sales representatives, Fabian assumed a leadership role in company meetings, inspiring and motivating other interns.

I highly recommend Fabian for employment. He is a team player and would make a great asset to any organization.

Sincerely,

Albrecht Sensch Company Founder

Albrecht Sensch



Fleischhauer PZ GmbH - Europaplatz 10 - 52068 Aachen

Herrn Fabian Schnitzler Aachener Str. 130 52076 Aachen Porsche Zentrum Aachen

Europaplatz 10 52068 Aachen Telefon (02 41) 518 03-14 Telefax (02 41) 518 03-67 info@porsche-aachen.de www.porsche-aachen.de

Aachen, 01.07.2010

### Beurteilung zum Praktikum

Herr Fabian Schnitzler, geb. am 02.01.1990, hat in der Zeit vom 15.03. bis 19.03.2010 sowie vom 02.06. bis 30.06.2010 ein Praktikum in unserem Unternehmen absolviert.

Herrn Fabian Schnitzler haben wir im Laufe seines Praktikums Einblick in das Tätigkeitsfeld der Verkaufsabteilung gewährt. Dazu gehörte die Postbearbeitung, das verteilen von Informationsmaterial an unsere Kunden, die Registratur und andere allgemeine Tätigkeiten nach Anweisung. Ebenso gewährten wir Herrn Schnitzler einen Einblick in unsere Fahrzeugdisposition, wo er auch kleinere Aufgaben selbstständig erledigte.

Herr Schnitzler war stets pünktlich und führte die ihm übertragenen Arbeiten mit größter Zuverlässigkeit aus. Er war sehr sorgfältig und zeigte reges Interesse an den Arbeiten. Wir waren mit seinen Leistungen jederzeit sehr zufrieden. Im Umgang mit Mitarbeitern und Kunden zeigte er sich sehr freundlich, hilfsbereit und zuvorkommend.

Für seine berufliche Zukunft wünschen wir ihm alles Gute.

Mit freundlichen Grüssen

PORSCHE ZENTRUM AACHEN

Uwe Burger

Uwe Burger

Heinz Quandt



C co·re·li Ltd. - Sigmundstraße 6 - 52070 Aachen

Fabian Schnitzler Aachener Str. 130 52076 Aachen

Aachen, den 15. März 2010

#### BESCHEINIGUNG

Hiermit bescheinige ich Fabian Schnitzler, dass er seit 2007 in unserer Firma projektbezogen eingesetzt wurde.

So nahm er beispielsweise an den Vor- und Nachbereitungen eines Internationalen Ärztekongresses in Düsseldorf, zweier Bälle in Aachen und Jülich, einer Kulturveranstaltung mit wechselnden Auftrittsorten in der Euregio Maas-Rhein (Eupen, Maastricht, Genk und Alsdorf) mit ebenso großem Erfolg wie an deren Durchführung teil.

An Fabian Schnitzler schätzten wir vor allem seine Zuverlässigkeit, seine Kreativität, seine Stressbeständigkeit und sein Durchhaltevermögen. Alle ihm übertragenen Aufgaben erledigte er mit großem Engagement und stets zu unserer vollkommensten Zufriedenheit.

Wir wünschen Fabian Schnitzler auf seinem weiteren beruflichen Weg alles nur erdenklich Gute.

(Renate Buxblaum-Calin)

- Geschäftsführerin -

Charlottenstr. 27

D-52070 Aachen

Telefon: 02 41 / 94 37 78 41 Telefax: 02 41 / 94 37 86 71

www.co-re-li.de info@co-re-li.de

Bankverbindung:

Dresdner Bank Konto: 262 124 100 BLZ: 390 800 05

Handelsregister:

HRB 13 945 · Aachen USt-ID: DE 251 041 706

co-re-li Ltd.

69 Great Hampton Street B18 6 EW Birmingham Registered in England and Wales Company Nr: 59 52 302 Director: Renate Buxbaum-Calin



# Agile Scrum Master

Presented to:

## **Fabian Schnitzler**

28 February 2020

drs. Bernd W.E. Taselaar Chief Executive Officer

6320307.20787428

**EXIN** 

The global independent certification institute for ICT Professionals



# Agile Scrum Foundation

Presented to:

## **Fabian Schnitzler**

24 February 2020

drs. Bernd W.E. Taselaar Chief Executive Officer

6320307.20786954

**EXIN** 

The global independent certification institute for ICT Professionals



All talents, certified.



This is to certify that

## Fabian Schnitzler

Has achieved the

## PRINCE2® Foundation Certificate in **Project Management**

Effective from 31 Jan 2020

Expiry date N/A

Certificate number GR656135895FS

Candidate number 9980004638229343

Mark Basham, CEO, AXELOS

Panoraia Theleriti, Certification Qualifier, PeopleCert

#### **PRINCE2 6th Edition**

Printed on 17 February 2020

This certificate remains the property of the issuing Examination Institute and shall be returned immediately upon request.























## ZERTIFIKAT

## Herr Fabian Schnitzler

geboren am 02.01.1990 in Stolberg

hat an der



sämtliche Leistungsnachweise gemäß der Prüfungsordnung erbracht und ist damit berechtigt, folgende Bezeichnung zu führen:

## Markenmanager Branding (EBS/Markenverband)

Prof. Dr. iur. Markus Ogorek, LL.M

Präsident
EBS Universität für Wirtschaft und Recht

Prof. Dr. Roland Mattmüller Akademischer Direktor

EBS Universität für Wirtschaft und Recht Oestrich-Winkel, 28. Juni 2019



## Zeugnis

Herr Fabian Schnitzler geboren am 02.01.1990 in Stolberg

hat die

## Markenakademie

mit den Inhalten

- Grundlagen der Markenführung
- Strategische Aspekte der Markenführung Kreativität & Innovation
- Operative Aspekte der Markenführung
- Markenforschung

- · Markenrecht & Markenschutz
- · Zusammenarbeit mit Werbeagenturen

und mit der Projektarbeit

## Boehringer:

Konzeption einer Aktivierungskampagne für Tierhalter für den POS Apotheke am Beispiel der Marke FRONTLINE

erfolgreich absolviert.

Die Projektarbeit wurde mit

sehr gut (1,4)

bewertet.

Prof. Dr. Roland Mattmüller Akademischer Direktor

> Oliver Nickel Studienleiter

Oestrich-Winkel, den 28. Juni 2019

iniversität fü

## Google Zukunftswerkstatt

## Fabian Schnitzler

wird hiermit nach erfolgreicher Prüfung das Zertifikat für Grundlagen des Onlinemarketings verliehen.

Ausgestellt am: 16.01.2019

Matt Botto

Präsident, Google EMEA





Townsend Pamela Feehan

CEO, IAB Europe

## Herzlichen Glückwunsch!

## **Fabian Schnitzler**



# Zertifizierungsprüfung zu Campaign Manager

fertiggestellt am 3. März 2020

Fertigstellungs-ID: 46066410 Läuft ab am: 3. März 2021

•••

Herzlichen Glückwunsch! Sie sind jetzt für Campaign Manager zertifiziert.

## Herzlichen Glückwunsch!

## **Fabian Schnitzler**



# Google Analytics – Individuelle Qualifikation

fertiggestellt am 3. März 2020

Fertigstellungs-ID: 46066062 Läuft ab am: 3. März 2021

•••

Sie sind mit den erweiterten Konzepten von Google Analytics vertraut.



## **Erasmus Universiteit Rotterdam**

De Examencommissie Rotterdam School of Management, Erasmus University verklaart dat

The Examination Board Rotterdam School of Management, Erasmus University certifies that

## Fabian Schnitzler

geboren op 2 januari 1990, Stolberg, Duitsland born 2 January 1990, Stolberg, Germany

met goed gevolg het masterexamen Strategic Management heeft afgelegd. has passed the Master's examination Strategic Management.

Krachtens een besluit van het College van Bestuur van de Erasmus Universiteit Rotterdam komt aan betrokkene de graad toe van Following the decision of the Executive Board of Erasmus University Rotterdam the person concerned has been awarded the degree of

## Master of Science (MSc) in Strategic Management

getekend te Rotterdam, Nederland, 31 mei 2016 signed in Rotterdam, the Netherlands, 31 May 2016

namens de Examencommissie.

on behalf of the Examination Board.

2 afras



## **Erasmus Universiteit Rotterdam**

,Faculty Programme Rotterdam School of Management, Erasmus University Strategic Management

The Examination Board of the Master's Programme has granted

## Fabian Schnitzler

the following results:

Programme components	Grade	<b>ECTS</b>
SM core courses		
The strategy process	7,1	5.5
Strategy and international business	7,3	5.5
Corporate development: strategies for acquisitions and alliances	7,2	5.5
Strategic management research clinic	8,0	5.5
SM programme electives		
Strategies for Managing and Financing your Start-up: Developing		
an Effective Skillset	7,4	6
Exchange "Thammasat University, Thammasat Business School,		
Bangkok, Thailand"		
Business environment in Asia	Pass	5
Marketing decisions	Pass	5
Global strategy and strategic business model	Pass	5 5 5
International organization behavior for sustainability	Pass	5
SM free electives		
New venture creation	8,3	6
SM thesis		
Research methods	Satisfactory	4
Learning through serious games: How do the personality traits of		
trait competitiveness and sensation seeking influence individual		
acceptance of a serious game?	8,0	16

Rotterdam, 31 May 2016

The Chairman of the Examination Board,

Prof.dr. L.G. Kroon

