

BEWERBUNG ALS KEY ACCOUNT MANAGER - HANDELSMARKE

Sehr geehrte Frau Bremer,
liebes Valensina Team,

Valensina bedeutet für mich literweise gutes Gefühl, Erfrischung und Geschmack. Valensina ermöglicht es, Vertrauen durch gelebte Tradition zu kommunizieren, als innovatives Familienunternehmen auf neue Geschmackserlebnisse zu setzen und durch eine Marke Gefühl zu transportieren. In meiner Arbeit als Key Account Manager Sorge ich für das Wohl unserer Kunden durch den Export unserer großartigen Produktpalette.

FÜR VALENSINA – GANZ NACH MEINEM GESCHMACK

Die Basis für dieses anspruchsvolle Aufgabengebiet bilden mein betriebswirtschaftliches Studium sowie meine Erfolge im Sales und Key-Account Management durch den Vertrieb von IT-Lösungen und Dienstleistungen. Meine beruflichen Kenntnisse beziehen sich vor allem auf Markt- und Wettbewerbsanalysen, die Ableitung entsprechender Handlungsempfehlungen und Jahresplanungen sowie der anschließenden Gestaltung und Umsetzung der KPI-basierten Verkaufsstrategien. Hierbei leite und motiviere ich mein Team, die gesteckten Ziele zu erreichen und verzeichnete bisher immer sehr gute Umsatzergebnisse. Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit in Deutsch und Englisch sowie ein hohes Maß an Selbstständigkeit, Flexibilität und Proaktivität helfen mir dabei erfolgreich Verkaufsgespräche, überwiegend in der DACH Region, jedoch auch auf internationaler Ebene, durchzuführen.

MEIN PROFIL – FACETTENREICH UND ABGERUNDET

Eigenverantwortliche Vertriebsaktivitäten, Angebotsmanagement und Vertragsverhandlungen sind Aufgaben, die ich souverän meistere. Insbesondere Verhandlungsgeschick und Empathie stelle ich hierbei täglich unter Beweis. Durch meine Praxiserfahrung in der Neu-Akquise und der Bestandskundenpflege bin ich für das Vorantreiben der Marktstellung bestens gerüstet. Zudem ist mir die personelle Verantwortung als Leiterin eines kleinen Teams vertraut, das ich teamorientiert und vertrauensvoll führe. Ich übernehme sowohl als Ansprechpartnerin für Schnittstellen als auch als Koordinatorin für Marketingaktivitäten inhaltliche und personelle Verantwortung. Somit fallen Aufgaben wie Social Media Aktivitäten, die Koordination der Internetpräsenz und Newsletter Kampagnen ebenso in mein Aufgabengebiet.

FÜR MORGEN – EINE AUSGEWOGENE MISCHUNG

Seit fast sieben Jahren arbeite ich in einem international ausgerichteten Unternehmen, das täglich beweist, dass sich die Arbeit des Key Account Managers unmittelbar auf den unternehmerischen Erfolg auswirkt. Deshalb möchte ich mich und meine Erfahrungen bei Valensina einbringen und so Wachstum und Zukunftsfähigkeit ihres Unternehmens mitgestalten. Hier wird mir die Möglichkeit geboten eine spannende, operative Tätigkeit bei einem erfolgreich agierenden Traditionsunternehmen zu übernehmen, mit dessen Produkten und Zielsetzung ich mich sehr gut identifiziere. Meine Gehaltsvorstellung liegt bei einem Bruttojahresgehalt von 66.000 €. Ab dem 01.08.2021 könnte ich ihr Team motiviert verstärken.

FÜR DEN GRÖßTEN GENUSS GEBE ICH JEDEN TAG MEIN BESTES.

Ich freue mich auf einen Match der Zusammenarbeitsvorstellungen bei Valensina.

Freundliche Grüße
Kristina Degenau

EMPFÄNGER

Valensina GmbH
Frau Anja Bremer
Personalleiterin
Personal Services
Ruckes 90
41238 Mönchengladbach

ABSENDER

Kristina Degenau
Brockershofstraße 24
47803 Krefeld

KONTAKT

☎ +49 152 23365520
✉ kristina.degenau@yahoo.com