

Neumünster, 02.02.2021

## Bewerbung als Gebietsverkaufsleiter

Sehr geehrte Damen und Herren,

da ich mich beruflich weiter entwickeln möchte, der Umgang mit Menschen und der Verkauf von Produkten in mir eine hohe Begeisterung weckt, bewerbe ich mich hiermit in Ihrem Unternehmen. Wie Sie aus meinem Lebenslauf entnehmen können, habe ich jahrelange Erfahrung im Bereich der Hotellerie und Gastronomie erworben. Um mein Fachwissen in diesem Bereich zu erweitern, entschied ich mich für eine Weiterbildung zum staatlich geprüften Betriebswirt mit dem Schwerpunkt Catering und Eventmanagement an der Hotelfachschule Hamburg. Im Juli 2016 habe ich die Weiterbildung erfolgreich abgeschlossen.

Gegenwärtig bin ich beim Service-Bund National Vertriebsgesellschaft mbH & Co. KG für die nationale Kundenbetreuung zuständig. Zu meinen Aufgaben gehören im Wesentlichen die folgenden Tätigkeiten:

- Unterstützung der Key Account Manager bei sämtlichen vertrieblichen Aktivitäten sowie die Übernahme der operativen Betreuung der nationalen Kunden
- zielgerichteter Ausbau bestehender Kontrakte bei den nationalen Kunden, insbesondere im Gastronomie-Bereich und der Gemeinschaftsverpflegung
- Bearbeitung von Ausschreibungen inkl. Stützungsanfragen, Preislisten und Angeboten sowie Vertrags- und Preisverhandlungen
- Aufnahme und Koordination von Kundenanforderungen sowie Erarbeitung kundenspezifischer Lösungskonzepte
- Schnittstellenfunktion und Projektsteuerung zu internen Fachabteilungen und Industriepartnern
- Intensive operative Zusammenarbeit mit den regionalen Großhandlungen
- Aufbereitung der monatlichen Statistiken und Umsatzauswertungen
- Teilnahme an Messen und Fachveranstaltungen
- Kundenbesuche in enger Zusammenarbeit mit den Key-Account-Managern
- Einarbeitung von neuen Kolleginnen und Kollegen in sämtliche Abläufe des Tagesgeschäftes und der internen Abläufe



Als Key Account Assistent mit einer Umsatzverantwortung von ca. 45 Mio. Euro zeige ich mich unter anderem für die Kundenbetreuung verantwortlich. Sowohl bei der Angebotsakquise als auch bei der Verhandlungsführung kann ich mit meinem sicheren, gewinnenden Auftreten überzeugen. Präsentationen und Industriegespräche auf höchster Managementebene gestalte ich ebenso souverän wie erfolgreich.

Durch meine praktische Ausbildung in der Gastronomie, die Erfahrung als langjähriger Restaurantfachmann, meinem fachlichen Studium zum Betriebswirt und meiner derzeitigen Berufserfahrung im Key Account Management bin ich für eine neue Herausforderung offen.

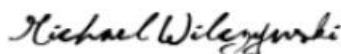
Auf persönlicher Ebene zeichnen mich Leidenschaft für meine Arbeit, Freude am Umgang mit Kunden und Lieferanten sowie absoluter Teamspirit aus. Durch meinen Beitrag gemeinsam ambitionierte Ziele zu realisieren, bereitet mir große Freude. Kommunikationsstärke rundet mein Profil in Verbindung mit hoher sozialer Kompetenz ab.

Ich spreche fließend polnisch und meine Englischkenntnisse sind gut. Das MS-Office-Paket beherrsche ich sehr sicher und bringe die Ausbildereignung, sowie den Ersthelfer mit.

Voller Tatendrang stehe ich Ihnen für eine Anstellung zur Verfügung. Ein Bruttojahresgehalt von 60.000 Euro entspricht meinen Vorstellungen. Da ich mich in einem ungekündigten Arbeitsverhältnis befinde, bitte ich Sie, diese Angelegenheit vertraulich zu behandeln.

Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von mir, meiner Motivation und meiner Qualifikation. Vielen Dank für die Sichtung meiner Unterlagen. Ich freue mich darauf, von Ihnen zu hören oder zu lesen.

Mit freundlichen Grüßen



---

Michael Wilczynski